

Profil Katja Rinkinen

Business Coach, Beraterin, Trainerin, 20 Jahre Erfahrung mit Fokus auf Beziehungsmanagement & Kommunikation, Auftritt-Wirkung-Präsentation, Konfliktlösung, Führung & Selbstführung.



- **Kommunikationserfahrung:** 20-Jährige Praxis in Unternehmen (Deutsche Börse AG, eQ Online, Activcard SA), Agenturen (Citigate Dewe Rogerson, Stockheim Media, A&B One) und Verband (BSA), internationale Erfahrung in London, Paris, Helsinki. Unternehmens- und Kapitalmarktkommunikation.
- 15 Jahre **Beratungserfahrung** als Kommunikationsberaterin für deutsche und internationale Kunden auf Geschäftsführerebene (Rabobank, ING Diba, Deutsche Börse AG, Goldman Sachs, Flossbach & von Storch, Novo Nordisk, Aareal Bank AG, EON, Fraport, EDEKA, Friesland Campina).
- **Coaching- und Trainingserfahrung:** Seit 14 Jahren Erfahrung in Executive-Coachings und Kommunikations-, Medien- und Krisentrainings von Führungskräften und Mitarbeitern auf Deutsch und Englisch. 12-jährige Erfahrung in der **Aus- und Weiterbildung von Beratern.**

Spezialisierung

- **Training:** Beziehungsmanagement, Kommunikation & Gesprächsführung, Auftritt, Präsentation & Wirkung, Konfliktlösung & Konfliktkompetenz, Moderation & kollegiale Fallberatung, Selbst- und Mitarbeiterführung.
- **Coaching:** Begleitung und Vorbereitung von Führungskräften für Auftritte, in schwierigen Situationen, im Onboarding und zur Zielerreichung.
- **Beratung:** Präsenz & Wirkung bei Auftritten, Change- und Krisenkommunikation für Führungskräfte, (Führungs-) Leibildarbeit, Positionierung von Führungskräften.

Positionen

- Inhaberin Rinkinen Communications Coaching & Consultancy seit Aug 2011.
- Senior Consultant (extern) für Interne, Change & Krisenkommunikation bei A&B One seit Feb 2011.
- Senior Consultant bei Stockheim Media/College Hill, London von Sept 2008 bis Aug 2010, verantwortlich für Kapitalmarktkommunikation und Cross-Border-Mandate.
- Senior Consultant bei Citigate Dewe Rogerson von Sept 2006 bis Juni 2008, tätig in Unternehmens- und Kapitalmarktkommunikation.
- PR-Manager (EMEA) bei Business Software Alliance (BSA) von Nov 2005 bis Mai 2006, Verantwortung Strategie und Steuerung von 15 Agenturen in Europa.
- Inhouse-Consultant der Deutschen Börse von Dez 2001 bis Dez 2004 in der Abteilung Corporate Communications, Leitung Besucherservice und Pressebetreuung der Frankfurter Wertpapierbörse.
- Marketing Communications Specialist DACH bei Activcard SA in Paris von Aug bis Nov 2001.
- PR-Referent bei eQ Online Frankfurt/Helsinki von Jan 2000 bis Juli 2001.

Ausbildung

- Executive Master Programm „Coaching & Consulting for Change“ von HEC Paris & University of Oxford – 2018-2020.
- Harvard Coaching Conference – Aktiver Teilnehmer 2017/2018.
- Ausbildung zum EKS-Strategieberater (IHK) – 2014/2015
- Ausbildung zum REISS-Master (Instrument der Motivationspsychologie) – 2013
- Ausbildung zum Trainer/Neuland & Partner – 2010/2011
- Ausbildung als „Business Coach“/IHK Baden Württemberg – 2009/2010
- Ausbildung als „Wirtschafts-Mediator“/Akademie im Park – 2007/2008
- „Financial Journalism“/London School of Journalism – 2006
- Ausbildung zum PR-Berater/(DPRG)/PRdual – 2003/2004
- Diplomabschluss Wirtschaftsgeographie/Philipps-Universität Marburg - 2000

Aktuelle Projekte

- Führungskräfteleitbildprozess und begleitendes Trainings- und Coaching-Programm Schwerpunkt Kommunikation, Positionierung & Führung für Partner und Associates einer ausgezeichneten (JUVE) Anwaltskanzlei.
- Beratung & Coaching des Managements eines weltweit operierenden Pharmakonzerns für interne & externe Auftritte, Konzeption und Umsetzung der Management-Kommunikation.
- Einzel-Coachings von Partnern in Unternehmensberatungen und Anwaltskanzleien zu den Themen Positionierung, Zielerreichung, Konfliktlösung, (Selbst-) Führung, Auftritt und Charisma.
- Training- und Coaching-Programm für Unternehmensberater einer mittelständischen Kommunikationsberatung mit 100 Mitarbeitern.
- Kommunikations- und Führungstrainings sowie Führungs-Coachings für Führungskräfte und Mitarbeiter der Deutschen Bundesbank.
- Medien-, Präsentations- und Krisenkommunikationstraining für Vorstände mehrerer DAX-und M-Dax-Konzerns.

Coachingansatz & Methoden (Auswahl)

- Offener systemischer Ansatz (Business-Coach IHK Karlsruhe)
- Lösungsorientiert nach de Shazer / Berg
- Prinzip der vier Haltungsoptionen nach Berne
- Glaubenssatzarbeit nach Byron Kathie
- Selbstführung nach Steven Covey
- Diagnose der inneren Treiber nach REISS
- Case-Studies nach der Methode der „Kollegialen Fallberatung“

Mein Beratungsansatz

Lösungen findet man meist nicht in der Anwendung neuer Techniken, sondern in einer anderen Haltung.